

Collaboration sino-allemande pour la nouvelle sucrerie de canne en Bolivie



*Pose de la première
pierre en Bolivie*



*Réunion
de projet*

Après plus d'une année de négociations, le contrat portant sur la construction d'un diffuseur de 8 x 59 m d'une capacité de 7000 t/jour a été signé avec le partenaire chinois CAMC Engineering.

En tant que contractant général d'un projet – financé avec des capitaux de l'État chinois – de construction d'une sucrerie de canne en Bolivie, CAMC pénètre en terrain inconnu dans le secteur du sucre ; en effet, l'industrie sucrière chinoise n'a jamais utilisé jusque-là le procédé de la diffusion, lui préférant les moulins à canne à sucre. Le positionnement global du groupe BMA a cependant offert à CAMC l'opportunité de combler cette lacune en acquérant de l'expérience dans ce domaine : les collègues de BMA Brésil ont accompagné les représentants de CAMC tout au long d'un vaste circuit à travers le Brésil et ont ainsi permis à CAMC de se faire une idée très précise des méthodes de production de l'industrie sucrière brésilienne. Les avantages et inconvénients des concepts des divers fabricants ont été clairement visibles. D'ailleurs, les diffuseurs à canne remplacent de plus en plus les moulins à canne traditionnels dans ce pays. À la suite de cette visite, CAMC a opté pour un diffuseur de BMA.

Le contrat de coopération prévoit une collaboration entre les participants CAMC Engineering, BMA AG et BMA Chine dans le cadre de la conception, réalisation, installation et jusqu'à la mise en service. Un partage de la fabrication, selon lequel les composants clés seront fabriqués par BMA AG, a été convenu entre les parties. D'autres pièces seront fabriquées par BMA Chine et contrôlées par BMA AG. L'ensemble des constructions métalliques et autres éléments seront fournis par CAMC. Le partage des tâches garantit non seulement la qualité et le respect du budget, mais il permet en même temps de satisfaire aux obligations liées au financement qui prévoient un contingent chinois de livraisons pour le projet.

Celui-ci a certainement vocation à servir de modèle puisqu'il ouvre aussi une voie aux clients qui, sans ce concept, n'auraient que peu de possibilités de s'équiper avec une technologie moderne. Et c'est un exemple type des avantages que peut générer une coopération internationale avec le groupe BMA pour les investisseurs et les exploitants.

Dirk Meyer