

Solide développement et énorme potentiel pour l'avenir de BMA MENA



M. Abdelkader

Essawabi

L'histoire à succès de BMA MENA se poursuit. Lorsque l'industrie sucrière se trouvait au sommet de sa conjoncture, BMA MENA s'était déjà bien positionnée dans ses territoires commerciaux (Middle East – North Africa) et avait continué à développer ses compétences en ingénierie, assistance conseil, gestion de projet et service après-vente local. Grâce à une équipe très engagée d'ingénieurs expérimentés venant de Tunisie, Algérie, Maroc, Egypte et Allemagne, BMA MENA a su, ces dernières années, mener à bien divers projets à l'entière satisfaction de ses clients ; elle mettait ainsi en pratique la stratégie du groupe BMA qui vise à renforcer sa présence sur place dans les régions importantes. Ce développement fort et positif profite à nos clients qui trouvent en BMA MENA un partenaire qui les aide dans la réalisation de leurs projets.

Conseil et ingénierie, gestion de projet et suivi du client, telles sont les prestations qui sont proposées par la coopération étroite de BMA MENA, BMA Nederland et BMA. Ces prestations s'appliquent également aux secteurs d'activité stratégiques « Sugar and Sweetener » ainsi que « Food » dont les applications touchent l'industrie de la pomme de terre.

BMA MENA offre son assistance conseil ainsi que ses solutions techniques et technologiques

partout où les clients planifient d'installer de nouvelles lignes de production (p. ex. Tunisie Sucre en Tunisie), souhaitent améliorer la productivité et la qualité de leurs installations (p. ex. Ouest Import en Algérie) ou cherchent à réduire leur consommation en énergie et matières premières, comme c'est souvent le cas dans ces régions.

BMA MENA accorde une grande importance à la qualité du suivi client ; des experts formés à cet effet sont ici en action. C'est ce qui nous permet d'aider nos clients très rapidement sur place aussi dans les cas d'urgence. Nos experts contrôlent les installations en place, proposent des diagnostics et donnent des recommandations sur les pièces de rechange qui sont requises.

En plus des livraisons BMA effectuées depuis l'Europe, BMA MENA propose sur place des livraisons complémentaires et des prestations en ingénierie afin d'offrir au client des solutions tout en un.

Les clients tels que Tunisie Sucre (Tunisie) ont choisi, pour le développement de leurs projets, BMA MENA comme partenaire stratégique. Les projets de référence sont e.a. Savola (Arabie Saoudite), Cevital (Algérie), Cosumar (Maroc), ESIIIC, Nile Sugar et United Sugar Company Egypt (Egypte), ASR (Yémen).

Dr. Mohsen Makina